



PSA Pro

ValueFrame PSA Pro

Toiminnanohjausta kaikilla mausteilla

Miksi käyttää erillisiä välineitä, kun voit saada kaiken samasta paikasta?

Tehokkaasti toimivan asiantuntijapalveluyrityksen kannattaa yhdistää myyntityö, projektien johtaminen ja asiakassuhteiden hoitaminen yhdeksi kokonaisuudeksi. ValueFrame PSA Pro tarjoaa kaikki työkalut joita tarvitset asiakkaan elinkaaren jokaisessa vaiheessa. Seuraat ja hoidat asiakkuuksia ensimmäisestä yhteydenotosta alkaen.

Tehokkaan raportoinnin avulla seuraat reaaliaikaisesti yhdestä paikasta sekä tarjouskantaa, myynnin määrää, suuntaa ja laatua, että projektien ja asiakassuhteiden kannattavuutta. Voit ennakoita tulevia kassavirtoja ja verrata niitä asettamiisi tavoitteisiin. Asiantuntijapalveluyrityksen keskeiset tunnusluvut, kuten laskutettavuusaste, keskituntihinta ja tavoitetuntihinta toimivat selkeinä liiketoimintaa ohjaavina mittareina.

ValueFrame PSA Pro on kattava ratkaisu toiminnanohjaamiseen, myynnin tehostamiseen ja päivittäisten rutiinien hoitamiseen.

ValueFrame PSA Pro sisältää seuraavat työkalut:

- Projektinhallinta
- Työajan- ja kustannusten seuranta
- Resurssienhallinta
- Raportointi
- Matkalaskut
- Asiakas- ja kontaktirekisteri
- Myynnin aktiviteetti- ja tavoiteseuranta
- Tarjousseuranta
- Laskutus
- Henkilökohtainen- ja ryhmäkalenteri
- Joukkoviestintä ja postituslistat

Lisätoiminnot:

- Henkilöstöhallinta
- Rekrytointi
- Tehtäväkäsittely
- Extranet
- Liittymät muihin järjestelmiin
- Sähköposti-integraatio
- Kalenterin synkronointi matkapuhelimeen
- Web-liidit

- ✓ Lisää läpinäkyvyyttä
- ✓ Lisää myyntiä
- ✓ Tehostaa toimintaa
- ✓ Parantaa laskutusastetta
- ✓ Parantaa kannattavuutta

Asiakkaitamme ovat mm. Bob Helsinki, Flander Oy, Foreship Oy, Johtamistaidon Opisto, KVA Arkkitehdit, Solita Oy, Rantalainen Oy IA International, Vahnen Yhtiöt, Viestintätoimisto Drum ja Viestintätoimisto Pohjoisranta.

ValueFrame

www.valueframe.com
myynti@valueframe.com